

MISIÓN ESTUDIO START-UPS

NY Y SAN FRANCISCO

17 al 21 de junio de 2019

Dentro del Plan de promoción para el año 2019, IVACE INTERNACIONAL organiza una Misión Estudio a Estados Unidos los días 17 al 21 de junio en Nueva York y San Francisco, dirigida a startups de la Comunitat Valenciana que quieran conocer el ecosistema emprendedor de estas ciudades norteamericanas y desean que se les conecte con agentes potenciales financieros y comerciales de su sector.

Por qué NY y San Francisco

La ciudad de Nueva York tiene un plan para startups locales y extranjeras que será presentado en el marco de esta misión, y se considera incluir visitas los hubs y varias aceleradoras según la industria e interés de las empresas participantes (Samsung, ERA Accelerator, Startupbootcamp NY, etc.). Además se organizarán visitas a empresas tecnológicas con base en la ciudad.

Las agendas se completarán con participación en eventos programados de networking en la ciudad y otras oportunidades de reuniones con facilitadores.

La Costa Oeste americana es paradigma del sector de alta tecnología de los Estados Unidos y a nivel mundial. El ecosistema de San Francisco está muy concentrado y en los últimos tiempos marca unas tendencias hacia sistemas inteligentes y sostenibles, además del auge del transporte autónomo.

La delegación de IVACE en Costa Oeste pondrá en contacto a las startups participantes con los principales entes locales que explicarán cómo hacer un soft landing en EE.UU, además de cómo vivir y trabajar en Silicon Valley.

Se visitarán empresas de gran impacto a nivel global, líderes tecnológicos, donde sus representantes puedan trasladar a nuestras startups cómo estructurar su discurso o storytelling y cómo hacer networking, imprescindibles para abrirse camino en la Costa Oeste o cuáles son las claves para levantar grandes rondas de financiación, para lo cual es necesario definir correctamente nuestra estrategia, conocer el mercado y las características de los inversores a la hora de presentar nuestro proyecto.

Las delegaciones de IVACE NY y San Francisco pueden favorecer los contactos para que las startups de la Comunitat Valenciana sean capaces de acceder a la financiación y las oportunidades que el mercado norteamericano proporciona.



Ambas delegaciones son conocedores de los programas de aceleración e incubación de sus áreas, muchos de los cuales tienen programas internacionales a los que pueden acogerse nuestras start-ups.

Objetivos

El objetivo principal de esta Misión es dar a conocer a las startups de la Comunidad Valenciana las diversas opciones, atractivos, incentivos y demás facilidades que ofrecen tanto a nivel comercial como institucional en Estados Unidos y, en concreto, NY y San Francisco, así como conocer el ecosistema emprendedor de ambas ciudades y potenciar los contactos a través de reuniones y eventos de networking según sus verticales, su interés u otros.

La misión va dirigida a startups constituidas con anterioridad a junio de 2017 que tengan entre sus objetivos principales la expansión hacia el mercado estadounidense.

EJEMPLO DE AGENDA (SUFRIRÁ VARIACIONES)

AGENDA NUEVA YORK

Lunes 17

Oficina Comercial de España en Nueva York – Chrysler Building, 44th Fl

8.30 am - Breakfast & Welcome remarks

9.00 am - **New York City Economic Development Corporation (NYCEDC)** - Introduction NYC Tech Industry

10.00 **Soft-landing in the USA**

11.00 am -5:00 pm – **Visitas a empresas tecnológicas** con base en NYC. A determinar en base a disponibilidad e interés de las empresas participantes.

Cover Wallet

Google

About.com

FourSquare

Instagram

Venmo

Slice

Carto

6:00 – 8:00 pm – **Networking Events TBD**



Martes 18

9:00 am Breakfast, **Pitch elevator coaching session** for Startups. (a demanda)

10.30 am Visita **incubadoras y aceleradoras** por industria o generales según perfil participantes.

Startupbootcamp NY (Fintech)

Samsung (AI, AR/VR, blockchain, digital advertising, digital health, IoT, OTT, privacy/identity, and smart cities)

ERA acelerator

Grand Central Tech

1:00- 5 pm Visit to **Bloomberg** y Visitas a **empresas tecnológicas**

6 – 8 pm **Net Working Events**

Miércoles 19

Reuniones libres para las empresas que necesitan ver a algún contacto privado.

Vuelo a San Francisco.



AGENDA SAN FRANCISCO

Jueves 20

9:00-**Desayuno-Bienvenida** a San Francisco y **caso práctico** con empresarios locales
Soft Landing in Silicon Valley y San Francisco Bay Area

11:30-5: 00 – **Visitas a empresas tecnológicas con base en el Bay area.** A determinar en base a disponibilidad e interés de las empresas participantes, entre otras:

Netflix

Instacart

Google

6:00-8:00 pm- **Elevator Networking Event**

Viernes 21

9:00 am- Presentación “**Oportunidades para el sector Tech en San Francisco**”

Visita **incubadoras y aceleradoras** como:

Plug and Play Tech Center

US Market Access Center

Spain Tech

UC Berkeley SkyDeck Accelerator program

1:00-3: 00 –“**Como levantar capital en Silicon Valley?**”

Experiencias recientes de empresarios y estrategias con venture capitalists

3:00-5:00 pm- Visita a **empresas tecnológicas**

6:30-8:00 pm- **Networking event**

Condiciones de participación

Lugar y fechas: NY y San Francisco, 17 al 21 de junio de 2019

Coste de agenda por empresa: 240+ IVA. Total **290,40 euros**

La selección de empresas se hará en función del orden de llegada de las solicitudes que estén completas y el límite será de 10 participantes para esta acción.

Sólo se tendrán en cuenta las solicitudes de participación que vengan acompañadas de:

- Justificante de transferencia bancaria a la cuenta de BANKIA ES91 2038 8814 66 6000011344 en concepto de Participación en Misión Estudio NY y San Francisco 2019. En caso de no asistencia la cuota no será devuelta a menos que se aduzca causa de fuerza mayor debidamente justificada o se presente renuncia con un mínimo de 30 días de antelación al inicio de la misma.
- Justificación de que la startup tiene como mínimo 2 años de existencia
- Perfil startup según ficha que se adjunta
- Opcional: Información complementaria sobre la startup (deck de inversores u otros)

El resto de costes, incluyendo viaje y alojamiento será asumido por cada empresa participante.

Las empresas **podrán solicitar una ayuda por su participación en esta misión**. El importe de esta ayuda se fijará según se especifique en el condicionado en la Resolución de ayudas de la Dirección General de Internacionalización para 2019.

La cuota correspondiente a la participación en la actividad propuesta, cuenta con una bonificación del 80% del importe de su precio de mercado (1,200 Euros). Dicha bonificación está sujeta al régimen de minimis y la empresa deberá adjuntar declaración responsable que se adjunta. La sujeción al régimen de minimis supone que la ayuda total de minimis concedida a una única empresa no será superior a 200.000 euros durante cualquier periodo de tres ejercicios fiscales, por lo que la empresa podrá, durante el ejercicio fiscal en curso y los dos anteriores, recibir otras ayudas o bonificaciones sujetas al régimen de minimis, siempre y cuando la suma de las mismas no supere los 200.000 € y se cumplan las normas sobre acumulación de ayudas.



A efectos del presente servicio, se entenderá por única empresa la definición establecida en el apartado 2 del artículo 2 del Reglamento (CE) N° 1407/2013 de la Comisión, de 18 de diciembre de 2013, relativo a la aplicación de los artículos 107 y 108 del Tratado de Funcionamiento de la Unión Europea a las Ayudas de minimis (en adelante Reglamento (CE) N° 1407/2013 a las ayudas de minimis). Para las empresas que realicen por cuenta ajena operaciones de transporte de mercancías por carretera, se estará a los límites y condiciones del artículo 3, apartados 2 y 3 de dicha disposición.

EL PLAZO LÍMITE PARA LA INSCRIPCIÓN SERÁ EL 10 DE MAYO

Para más información, puede consultar con la **persona encargada de esta acción en IVACE INTERNACIONAL:**

Mónica Payá

Email: paya_mon@gva.es

Tel.: 961 209 583