



GUIÓN PARA CONVERSACIÓN VENTA CONSULTIVA (instrucciones)

PLANTILLA CONVERSACIÓN VENTA CONSULTIVA

- ¿Podrías expandirte un poco más sobre...?
- Cuéntame más sobre...
- Mencionaste una preocupación sobre... ¿Podrías explicármelo mejor?
- ¿Me podrías ayudar a entender...?
- ¿Cuál sería un ejemplo de...?
- ¿Me podrías dar un ejemplo de...?
- ¿Cómo sería un ejemplo de ...en tu empresa/ industria?
- No tengo muy claro como funciona... ¿Me podrías dar un ejemplo?
- ¿Cuándo empezaste a experimentar...?
- ¿Cuando te diste cuenta por primera vez de...?
- ¿...Ha estado pasando desde hace mucho tiempo?
- ¿Qué tan a menudo...sucede?
- ¿Has tenido la oportunidad de ponerle números a...?
- ¿Cuánto te dice tu experiencia que el...te está costando?
- ¿Podrías dar una cifra aproximada sobre cuánto te está costando...?
- ¿Cuál sería la posición de...comparado con otros asuntos con los que estés lidiando?
- ¿Tiene sentido buscar una solución para...en este momento?
- Cuando consideras todos los otros asuntos que tienes sobre la mesa, ¿Dónde queda...?

TU CONVERSACIÓN VENTA CONSULTIVA

Escribe tu guión de conversación de venta consultiva tomando como inspiración las preguntas que hemos puesto en la plantilla que mostramos en esta misma página. Recuerda que NO tienes que leer el guión sino hacer que éste te sirva de guía durante tu conversación.