

Fabricació de Components Electrònics

CONTEXT SECTORIAL

L'any 2021, el Sector Tecnològic Digital ha registrat un creixement del 5,2 %, fins a situar la seua xifra de negoci en 114.493 milions d'euros. L'àmbit de les Tecnologies de la Informació (TIC) és el que registra el major creixement interanual, amb una facturació de 55.080 milions d'euros i un creixement del 8,2 %.

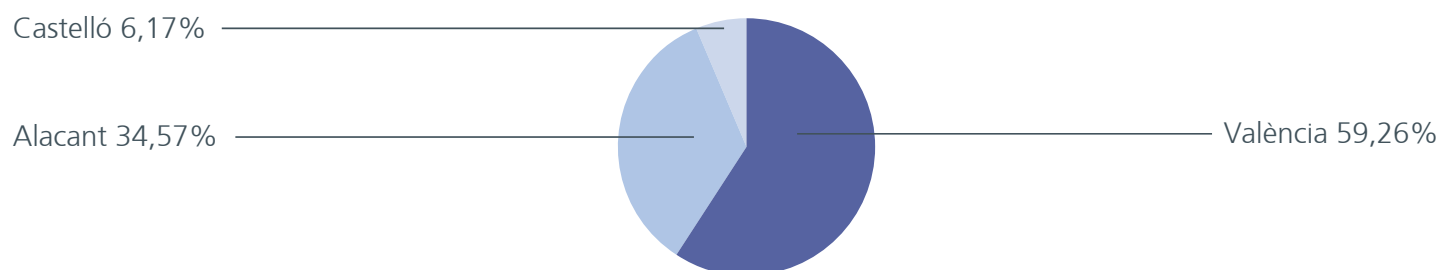
Per àmbits sectorials, es mantenen en primer lloc destacat les TIC, amb quasi la meitat (48,1 %) de la facturació total del Sector Tecnològic Digital, seguides, amb un poc més de la quarta part (25,3 %), per les Comunicacions.

El Sector Tecnològic Digital arriba el 2021 a una xifra total de 36.541 empreses, el que suposa un augment del 0,4 % en comparació amb el 2020.

El comerç mundial s'ha vist condicionat pels efectes de la pandèmia de la COVID-19 els darrers dos anys, tot i que el 2021 registra creixements generalitzats que permeten compensar les caigudes d'un any abans.

Els components electrònics van facturar 1.238 milions d'euros durant l'any 2020.

DISTRIBUCIÓ DEL MERCAT DELS COMPONENTS ELECTRÒNICS, COMUNITAT VALENCIANA, 2022 (%)



DAFO

AMENACES	OPORTUNITATS
· Globalització. · Fragmentació del mercat. · Evolució de l'economia.	· Augment de les activitats d'R+D. · Nous clients. · Digitalització i el mercat de semiconductors. · Les polítiques de suport a la digitalització.
PUNTS FORTS	PUNTS FEBLES
· Economia d'escala. · Suport per a altres sectors. · Tracte personalitzat i especialitzat a la clientela.	· Necessitat d'inversió contínua en innovació. · Aprenentatge continu.

ANÀLISI DE LA DEMANDA

DIMENSIONS DEL MERCAT

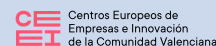
El major nombre d'empreses fabricants de components electrònics es concentra a la província de València, amb 48 empreses, seguida d'Alacant amb 28 i de Castelló amb 5.

La majoria són empreses de recent creació, ja que el 35 % d'elles té menys de 7 anys.

La forma jurídica adoptada per 8 de cada 10 empreses del sector és la de Societat Limitada. La gran majoria (més del 80 %) facturen menys d'1.500.000 euros, i el 55 % disposen d'una plantilla formada, de mitjana, per entre una i cinc persones, de manera que es tracta de micropimes.

Les dimensions de les instal·lacions de les empreses fabricants de components electrònics són prou variades, des de 200 m² fins a 2.500 m², a més de ser habitual habilitar una zona destinada a oficines. Estes dimensions es deuen a la presència de maquinària i a les diferents zones de treball, com ara el departament d'anàlisi, el departament d'enginyeria, els laboratoris, la sala de proves, etc.

Fabricació de Components Electrònics



QUINS SERVICIS PUC OFERIR ALS MEUS CLIENTS?

PRODUCTES I SERVICIS BÀSICS	PRODUCTES I SERVICIS COMPLEMENTARIS
· Termoparells i sondes de temperatura. · Equipament, resistències. · Serigrafia (tècnica i industrial). · Transformadors. · Tampografia. · Circuits impresos. · Clavilles bipolars de xarxa, fonts d'alimentació. · Connectors d'alimentació normalitzats. · Carregadors (de plom, de níquel-cadmi). · Il·luminació.	· Fabricació a mida.

CARACTERÍSTIQUES BÀSIQUES DE L'EMPRESA DE FABRICACIÓ DE COMPONENTS ELECTRÒNICS TIPUS

CNAE/SIC	26.11/36.7
IAE	354
Condició jurídica	Societat Limitada
Facturació	446.059 euros
Localització	Polígon industrial
Personal i estructura organitzativa	Dues persones emprenedores i sis tècnics
Instal·lacions	400 m ²
Clients	Pimes i grans empreses (dedicades a la fabricació de maquinària industrial)
Ferramentes de promoció	Directoris comercials, boca-orella, treball comercial, assistència a fires
Valor de l'immobilitzat/Inversió	272.700 euros
Import despeses anuals	414.288,05 euros
Resultat brut (%)	7,12 %

RECOMANACIONS

Visita les pàgines web de les teues empreses competidores per tal d'observar quins servicis ofereixen i quin tipus de clients tenen.

Contacta amb associacions, empreses de sectors o subsectors que siguin clients potencials de la teua activitat i proposa'ls els teus servicis.

La maquinària, els utensilis i els mitjans tècnics dependran de les característiques del tipus de component a fabricar.

L'activitat es caracteritza per la possibilitat de donar un servici personalitzat a cada client, és a dir, oferir components específics i adaptats a cadascun d'ells.

A l'hora d'adquirir la maquinària necessària, caldria avaluar diversos pressupostos abans de prendre una decisió, ja que la diferència de preu pot ser molt important.

Una adequada organització i planificació del treball et facilitarà el compliment dels terminis d'entrega. Per això, dedica un temps a la setmana a coordinar i preparar les feines a desenvolupar.

Informa't periòdicament sobre les novetats i els avanços que es generen en el sector, ja que el mercat dels components electrònics és prou versàtil.

ENLLAÇOS D'INTERÉS

ametic.es · cindi.gva.es · portal.mineco.gob.es · evertiq.es · www.fenie.es