

3, 2, 1... VENDE!!!!

En los momentos actuales no podemos dejar pasar ninguna oportunidad de generar venta, sin olvidar la rentabilidad de nuestro tiempo.

Los primeros momentos de un encuentro comercial son de vital importancia para alcanzar los objetivos propuestos y con ello: **captar la atención del potencial cliente y conseguir así una posterior reunión o el cierre de la venta.**

El Método *Elevator Pitch de Equipo Humano* genera poder aumentar nuestro networking comercial así como potenciar el impacto e influencia de nuestras presentaciones de ventas.

**CONSIGUE EL ÉXITO COMERCIAL CON
*Elevator Pitch de Equipo Humano***

Donde: AJE CASTELLON

Cuando: Jueves, 19 de Enero de 2012, de 09.30 a 11.00h

A quién va dirigido: Personas que quieran aumentar las ventas de su empresa sin perder ni una sola oportunidad

