



**desarrollo de personas
y organizaciones**

CURRICULUM VITAE de :

FRANCISCO BLANES MONLLOR

DATOS PERSONALES.-

- **Nombre :** FRANCISCO BLANES MONLLOR
- **Fecha de Nacimiento :** 17 Octubre 1954
- **Lugar de nacimiento :** Alcoy (Alicante)
- **Dirección actual :** C/ Deportista Juan Matos, nº 2 – 1º A - 03016 Alicante
- **Teléfono :** 96-5163265; 636485420

FORMACIÓN.-

- **INGENIERÍA TEC. INDUSTRIAL .** Espec. Mecánica. Universidad Politécnica de Valencia. 1976
- **MASTER en DIRECCIÓN de PRODUCCIÓN .** Escuela de Organización Industrial (EOI) Madrid. 1977
- **MASTER en GERENCIA de EMPRESAS (M.B.A.) .** Instituto de Empresa (IE).Madrid 1976/77
- **PROGRAMA AVANZADO DE COACHING ACC,** reconocido por la Federación Internacional de Coach (ICF) e impartido por OLACOACH (04/05), por John Whitmore (Coach MCC), José Luis Menéndez (Coach PCC), Christian Worth (Coach PCC) y Lupita Volio (Coach PCC).
- **PROGRAMA DE COACHING TRANSFORMACIONAL,** impartido por INSTITUT GESTALT (2006-07), por Cristina Naughton (Coach PCC).
- **SEMINARIOS DE CONSTELACIONES FAMILIARES,** INSTITUT GESTALT (2008-09), impartido por Bert Hellinger.
- **CONSULTOR ESPECIALIZADO EN EL ÁREA DE COACHING,** con más de 15 años de experiencia. Miembro como Coach de la Federación Internacional de Coach

(ICF), de AECOP (Asc. Española de Coaching y Procesos) y de la Asociación Española de Coaching (ASESCO), **Coach Profesional Certificado** nº 10090 por ASESCO y **Coach Profesional Senior** nº CS 49 por AECOP.

HISTORIAL PROFESIONAL.-

SULZER ESCHER WYSS.-

- **Actividad:** Empresa alemana dedicada a la fabricación de maquinaria para las instalaciones papeleras.
- **Período :** Año 1979 estancia en Ravensburg (Alemania)
- **Funciones:** Estudio y desarrollo de maquinas para la utilización de materias primas reciclables. Ingeniería básica para el desarrollo de una instalación papelera en MUFINDI (Irak)

BLANES, S.A...- (Empresa licenciada de SULZER ESCHER WYSS)

- **Actividad :** Fabricación y comercialización de maquinaria para las instalaciones papeleras
- **Período :** Desde 1980 hasta 1991
- **Funciones :**
 - 1ª ETAPA: (Un año)
 - **Responsable del departamento de fabricación y compras.**
 - 2ª ETAPA: (Un año)
 - **Dirección de Proyectos.**
 - Responsable de la ejecución de "macro-proyecto" consistente en la Instalación de una papelera en Chile con una producción de 600 Tons./día de celulosa en fibra corta.
 - 3ª ETAPA : (5 años)
 - **Dirección Comercial.**
 - 4ª ETAPA : (5 años)
 - **Gerente.**

MUEBLE CLÁSICO VALENCIANO, S.A. (Grupo Puchades)

- **Actividad** : Fabricación de Muebles. Volumen de facturación : 1200 M.
- **Período** : 1991-1992
- **Posición** : Gerente
- **Equipo** : 5 Jefes de Departamento. Plantilla : 88 Personas

ALBA MUEBLISTAS S.L.(Grupo Puchades)

- **Actividad** : Fabricación de Muebles. Volumen de facturación : 1200 M.
- **Período** : Nov. 1992-Nov 1993
- **Posición** : Gerente
- **Equipo** : 5 Jefes de Departamento. Plantilla : 70 Personas (aprox.)

BRONCES MESTRE .-

- **Actividad.-** Empresa dedicada a la fabricación de herraje de mueble y construcción así como grifería artística, con una plantilla de 150 personas.
- **Periodo .-** Desarrollo mi actividad profesional desde finales de 1994.
- **Posición .-** Director de Producción.
- **Equipo.-** 1 Jefe de Fábrica, Oficina Técnica, 1 Técnico de Medio Ambiente, 1 Responsable de Stocks y 10 Encargados de Sección.

CIA. FRAGMENTADORA VALENCIANA (Grupo CELSA)

- **Actividad .-** Empresa dedicada a la fragmentación y selección de chatarras, con una plantilla de 17 personas
- **Periodo .-** Desarrollo mi actividad profesional desde Sept. 1995 hasta Oct. 96
- **Posición .-** Gerente

CONSULTOR .-

- **Período:** A partir de 1.994 compagino mi actividad en la empresa privada con la actividad de consultoría por cuenta propia en proyectos puntuales, adquiriendo esta actividad cada vez mas importancia, pasando a partir de 1.996 a centrar toda mi actividad (**qb consultores**), estando esta dedicada básicamente a las áreas de:

- **Gestión y Organización Empresarial**
- **Formación**
- **Coaching**

Es **CONSULTOR HOMOLOGADO** por el ICEX y las **CAMARAS DE COMERCIO** para el desarrollo de proyectos de Internacionalización de empresas, tales como:

- **PIPE 2000:** Programa desarrollado por la Cámara de Comercio de Murcia, en colaboración del INFO y el ICEX, para el apoyo y asesoramiento de las PYMES en su internacionalización.
- **DIAPEX:** Programa desarrollado por las Cámaras de Comercio de la Comunidad Valenciana para el reposicionamiento estratégico de las empresas, como vía de desarrollo empresarial.
- **CDI – ICEX – AIDIMA:** Proyecto de asesoramiento en gestión de calidad y producción a empresas en Guinea Ecuatorial.
- **FAIMA CEMA:** Programa de formación en la Gestión de la Producción para las industrias del mueble en Argentina.
- **TACIS:** (2 años) Proyecto de la Comunidad Europea para el asesoramiento en la privatización de empresas en Ucrania, siendo responsable de las empresas de fabricación de muebles.

OTRAS ACTIVIDADES PROFESIONALES.-

Profesor en diversos **Centros de Formación Empresarial**, y en diferentes áreas como:

CENTRO	PROGRAMAS	ÁREAS DOCENTES
ESIC (Escuela Superior de Gestión Comercial y Marketing)	• Master Gestión Comercial • MBA • Master en RR.HH. • Cursos Superiores	• Marketing Industrial • Producción y Logística • Gestión del cambio • Estructura y evolución de las organizaciones • Coaching directivo
FUNDESEM (Fundación para el Desarrollo Empresarial)	• MBA Executive • MDM (Marketing) • DRHO (Recursos Humanos)	• Gestión del Cambio • Coaching directivo • Reingeniería de procesos • Gestión de compras y Aprox
AITEX- AIDIMA – ITENE - CETEM (Instituto Tecnológico Textil- Instituto Tecnológico del Mueble y la Madera / Envase y Embalaje)	• Diploma Tecnologías del Mueble • Cursos y Seminarios monográficos • Formación “In Company”	• Gestión de Producción • Gestión de Compras y Aprovisionamientos • Gestión de Almacenes
CAMARA DE COMERCIO (Luis Vives Valencia y Murcia)	• Cursos Superiores • Seminarios y Formación a medida	• Gestión del Cambio • Estructura y Estrategia de las Organizaciones • Marketing Industrial • Coaching directivo