



DAMOS CRÉDITO AL PROGRESO

financiamos al Sector Público



INSTITUTO VALENCIANO DE FINANZAS

Supervisamos las Entidades Financieras

damos crédito a la iniciativa y a la visión de futuro.



IVF
FINANCIACIÓN EMPRESARIAL
DESDE EL SECTOR PÚBLICO

*Jornada CEEI Valencia
Forinvest, 26 de marzo de 2009*

Entidad de Derecho Público perteneciente a la Generalitat y adscrita a la Conselleria de Economía, Hacienda y Empleo, con personalidad jurídica propia y plena capacidad pública y privada.

Ente instrumental de la administración autonómica encargado de la **ejecución de la Política Financiera** del Gobierno Valenciano.

Concentra todas las competencias, facultades y actividades de carácter financiero, que competen a la Administración Autonómica Valenciana, con el fin de **mejorar su coordinación y eficacia**.

1. La ejecución de la **supervisión** de las entidades financieras que están bajo la tutela administrativa de la Generalitat.
2. La gestión del **endeudamiento** tanto de la Generalitat como de sus entidades autónomas y empresas, y del propio IVF.
3. La **financiación** a largo plazo de inversiones empresariales en el marco de la política de crédito público de la Generalitat.

IVF – Crédito Público

Como consecuencia de su **naturaleza pública**, el IVF debe:

- a) **Colaborar y complementarse** con el resto de entidades financieras con el fin de atender las necesidades de financiación que el sistema financiero privado no cubre adecuadamente.
- b) Desarrollar su actividad de acuerdo con el principio de **equilibrio económico**.

IVF – Financiación Empresarial

IVF – Crédito Público

Los proyectos de inversión a financiar por el IVF deben de presentar alguna de las siguientes características:

- Incorporan **valor añadido** al producto.
- Contienen **innovación tecnológica**.
- Incrementen la **productividad y competitividad** de la empresa.
- Suponen una mejora para los productos y servicios: mayor **calidad, diseño, innovación, etc.**
- Generan **empleo**.
- Contribuyen al desarrollo económico y social de la Comunidad Valenciana.

IVF – Crédito Público

Instrumentos financieros ofrecidos por el IVF:

Instrumentos de gestión directa

Préstamos IVF

Préstamos IVF – Líneas financiación preferente

Instrumentos de gestión indirecta

Capital Riesgo

Líneas IVF

Préstamos IVF – Características

Beneficiarios: Empresas privadas que desarrollen actividades productivas y de servicios. Excepto sector inmobiliario y financiero

Finalidad: Financiación proyectos de inversión a desarrollar en la Comunidad Valenciana, o a realizar por empresas valencianas en proyectos fuera de ella, pero que repercutan directamente en nuestra economía.

Cuantía: Como máximo el 75% del proyecto de Inversión. La cuantía mínima del préstamo será de 300.000 euros.

Préstamos IVF – Características

Plazo: Hasta un máximo de 15 años, en función de los plazos de recuperación de la inversión financiada.

Carencia del principal: Hasta un máximo de 3 años. Se tendrá en cuenta el período de ejecución del proyecto y su puesta en marcha.

Tipo de interés: Habitualmente el Euribor a 3 meses más un diferencial dependiendo del tipo de inversión. Opcionalmente posibilidad de pactar un tipo fijo.

Préstamos IVF - Líneas de Financiación Preferente

En base a las líneas estratégicas de la política económica del Gobierno Valenciano el IVF establece unas líneas específicas de crédito, destinadas a financiar proyectos de inversión prioritarios, a las que se les aplican condiciones especiales, a destacar:

- Proyectos I+D+i
- Tecnologías de la información y comunicación (TIC's)
- Fomento de la cooperación empresarial
- Proyectos impulsados por emprendedores
- Mejora del medio ambiente
- Energías renovables y optimización de recursos energéticos.
- Desarrollo de comarcas de interior
- Proyectos de internacionalización de nuestras empresas
- Sector audiovisual
- Sector agroalimentario

Impulso al Capital Riesgo

Inversión de Capital Riesgo por CCAA. Situación en 2007

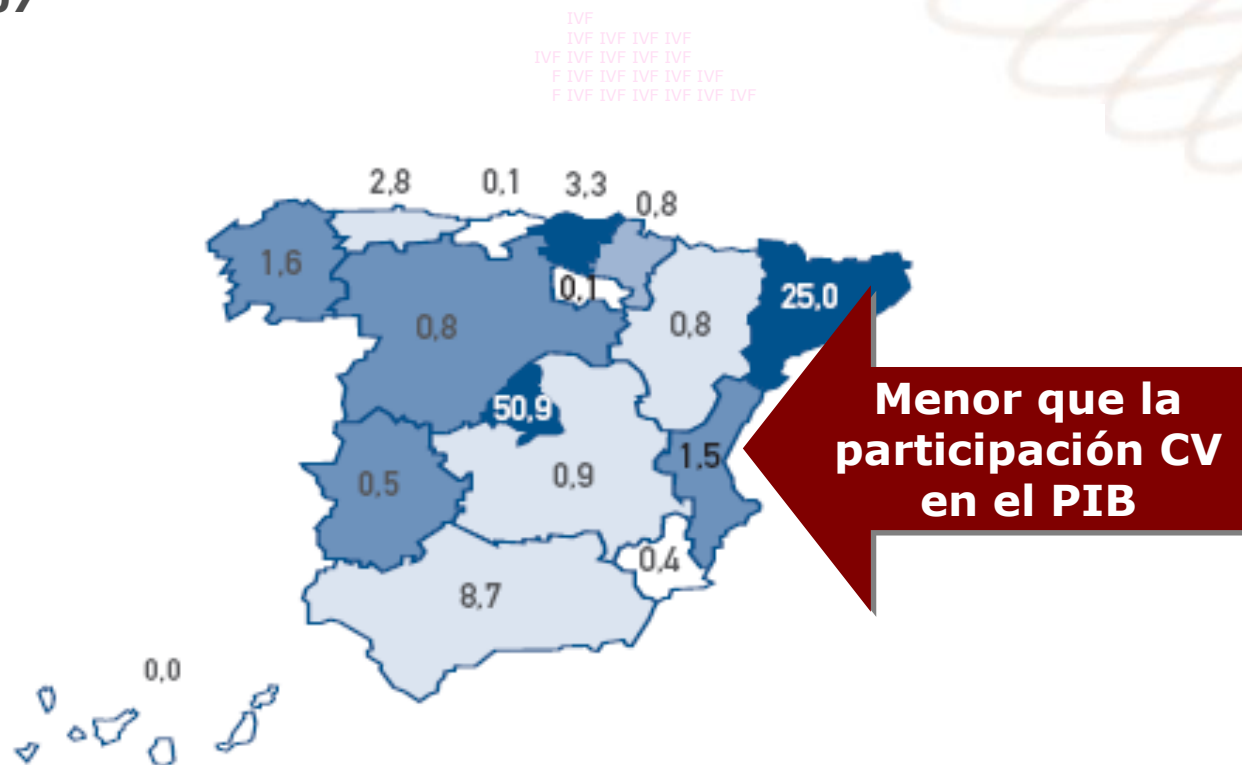


Figura 4.4

Porcentaje invertido por Comunidad Autónoma 2007

(Percentage of investments by region) 2007 Fuente: ASCRI/webcapitalriesgo

Impulso al Capital Riesgo



El IVF a la vista de la escasa presencia de este instrumento en nuestra Comunidad, estableció como una de sus líneas de actuación el impulso y consolidación de Instrumentos de Capital Riesgo que desarrollaran su actividad en la Comunidad Valenciana.

Principios que regulan la actuación del IVF:

Gestión independiente. Se encomienda la gestión a SGECR privadas.

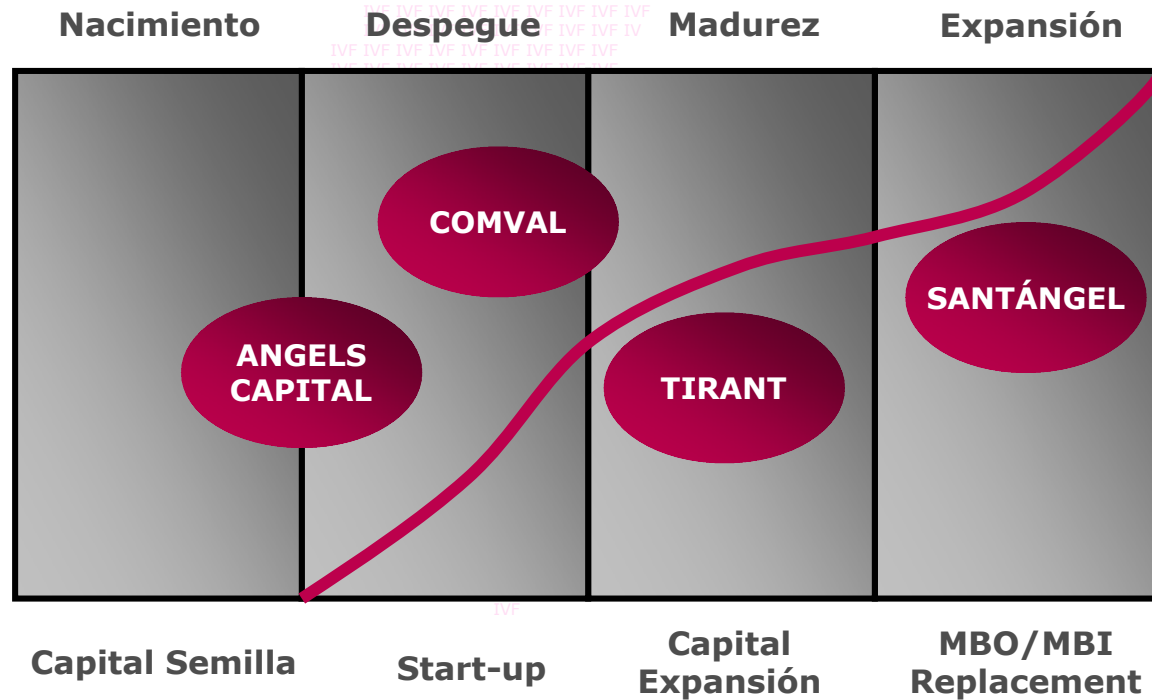
Participación minoritaria. El IVF, en solitario o junto con otros inversores públicos, nunca tendrá una participación mayoritaria en el patrimonio de estos instrumentos.

Territorialidad. La actuación de los fondos donde participa el IVF desarrollarán su actuación principalmente en la Comunitat Valenciana (sede o delegación en la CV).

Complementariedad. Siguiendo el principio de subsidiariedad la participación del IVF es complementaria a la iniciativa privada y busca cubrir las necesidades en esta materia sin incurrir en duplicidades.

Impulso al Capital Riesgo

El IVF ha impulsado la creación de dos Fondos de Capital Riesgo, y participa en otros dos.



Fondos impulsados por el IVF

Fondo de Emprendedores **COMVAL EMPRENDE, FCR:**

Dotación: 13,5 millones de euros

Finalidad: financiación de proyectos de empresas en sus fases iniciales (semilla, start-up y primeras fases asentamiento)

Inversión máxima por proyecto: 1 millón de euros

Partícipes: IVF, la sociedad estatal SEPIDES, Bancaja, CAM, Caja Navarra, Caja Rural de Castellón, Izcue & Asociados, S.L., Pandora Lys Holding, Light Horse Venture, y Castelló Promorisc Inversions, CB.

Sociedad Gestora: Clave Mayor

Impulso al Capital Riesgo



Fondos impulsados por el IVF

Fondo **TIRANT, FCR**

Dotación: de 50 millones de euros

Finalidad: financiación de proyectos de desarrollo, expansión e internacionalización de PYMES valencianas.

Inversión mínima: 1,5 millones euros

Inversión máxima: 8 millones euros

Partícipes: IVF, Bancaja, CAM, Caja Duero, Santander, BBVA, Caixa Catalunya, Banco de Sabadell y la SGR de la Comunitat Valenciana

Gestora: Riva y García Private Equity

Impulso al Capital Riesgo

Fondos participados por el IVF

Fondo **ANGELS CAPITAL FCR**

- **Dotación:** 17 millones de euros
- **Finalidad:** proyectos de emprendedores en fases de capital semilla y start up
- **Ámbito geográfico de inversión:** principalmente la Comunidad Valenciana
- **Inversión por proyecto:** mínima 150.000 euros, máxima 1 millón de euros
- **Gestora:** Atitlan Capital SGECR

Líneas IVF – Características.

Líneas de mediación: el IVF provee de fondos a entidades de crédito colaboradoras para que éstas a su vez los presten a las empresas con unas condiciones preestablecidas y ventajosas.

Riesgo de crédito: lo asumen las entidades colaboradoras junto con los gastos de estudio, gestión y concesión, a cambio de un margen de intermediación.

Fondos finalistas: el IVF supervisa la aplicación de estos fondos, garantizando de este modo que se destinan a las finalidades establecidas en las líneas, y por tanto llegan a las pymes, microempresas y autónomos.

Líneas IVF - ¿por qué?

Complementariedad con la financiación directa (Préstamos IVF).

Limitaciones reglamentarias IVF. No puede financiar circulante ni reestructuración de deuda.

Limitaciones operativas IVF. Los recursos materiales y humanos son limitados. La financiación directa se limita a operaciones de mas de 300.000 euros.

Inexistencia de red comercial propia. Falta de capilaridad en la distribución de los instrumentos financieros propios.

Tipología tejido empresarial valenciano. Caracterizado por un peso muy elevado de las pequeñas y medianas empresas.

¿Por qué ahora?. Crisis de liquidez del sistema bancario internacional que ha provocado una fuerte contracción del crédito en el sistema financiero español.

Línea IVF Inversión

Recursos disponibles 2008: 40 millones euros.

Beneficiarios: Autónomos, microempresas y PYMES

Inversiones financiables: Inmovilizaciones materiales e inmateriales en la Comunitat Valenciana.

Inversión máxima: Hasta el 80% de la inversión.

Plazo: Hasta 10 años con o sin carencia de hasta 2 años de principal.

Importe máximo: 400.000 euros por beneficiario y año.

Precio: Euribor + 0,60 sin comisiones.

Líneas IVF Renovación Flota

Recursos disponibles 2008: 10 millones euros.

Beneficiarios: Autónomos, microempresas y PYMES

Inversiones financiables: Vehículos nuevos afectos a la actividad empresarial.

Inversión máxima: Hasta el 100% de la inversión.

Plazo: Hasta 7 años con o sin carencia de hasta 2 años de principal.

Importe máximo: 100.000 euros por beneficiario y año.

Precio: Euribor + 0,60 sin comisiones.

Líneas IVF Circulante y Reestructuración de Deuda.

Recursos disponibles 2008: 150 millones euros.

Beneficiarios: Autónomos, microempresas y PYMES

Proyectos financiables: Necesidades de circulante y reestructuración de deuda.

Plazo: Hasta 7 años.

Importe máximo: 1.500.000 euros por beneficiario y año.

Precio: Euribor + 0,75 sin comisiones.

IVF – Financiación Empresarial



Líneas IVF – Entidades Colaboradoras

Cifras en millones de euros

	Total	Inversión	Flota	Circulante
Bancaja	60,2	11,5	3,0	45,7
CAM	45,1	8,6	2,3	34,2
Banco Valencia	22,6	4,5	1,2	16,9
Banco de Santander	18,6	3,7	1,0	13,9
Ruralcaja	13,6	2,7	0,7	10,1
Banco Popular Español	11	2,3		8,7
Banco de Sabadell	7,3	1,4	0,4	5,5
Caja Murcia	6,5	1,3	0,3	4,8
Caja Campo	5,6	-	-	5,6
Caixa Rural Torrent	4,5	-	-	4,5
C.R. Central Orihuela	1,9	1,2	0,7	-
Credit Valencia	1,5	1,5	-	-
Caixa Ontinyent	1,5	1,2	0,3	-

Líneas IVF – Situación actual

- Importe desembolsado **116** millones de euros.
- **350** empresas valencianas se han beneficiado de las Líneas.
- Importe total de las operaciones aprobadas asciende a **85** millones de euros.
- Se ha consumido el **73%** del importe total desembolsado.

Líneas IVF – Situación actual

Por tipo de Línea:

	<i>Operaciones aprobadas</i>	<i>Nº de empresas</i>
Circulante	78.821.015	268
Inversión	6.166.142	55
Renovación Flota	826.702	27
	85.813.859	350

Actuaciones Previstas

El Consell ha constatado la eficacia del Plan de Impulso de la economía Valenciana, no obstante, la situación financiera actual aconseja renovar e intensificar las actuaciones de la Generalitat. Con este objetivo el Consell, ha presentado un nuevo plan de acción, que contempla entre otras, la renovación de las Líneas IVF con otros 200 millones de euros.



**Plza. Nápoles y Sicilia, 6
46003 Valencia
Tel. 96 197 17 00**

www.ivf.es

LA SGR DE LA COMUNITAT VALENCIANA

AVALES FINANCIEROS Y TECNICOS

Valencia, 26/03/2009



NO SON BANCOS

NO SON CCAA

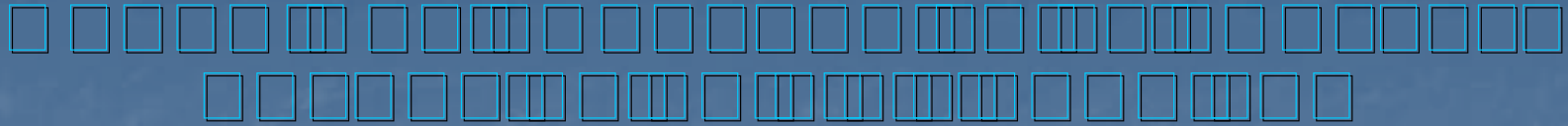
NO SON SCR

NO SON EFC

NO CONCEDEN PRESTAMOS

ENTIDADES FINANCIERAS PARTICIPATIVAS

- ▣ SON ENTIDADES FINANCIERAS PARTICIPATIVAS (LEY 1/1994)
- ▣ CONSTITUIDAS POR SOCIOS PARTICIPES)
- ▣ QUE CON EL RESPALDO DE SOCIOS PROTECTORES) Y PRESTAN SERVICIOS FINANCIEROS Y CREDITICIOS A LAS PYMES
- ▣ CON EL FIN DE FACILITARLES SU ACCESO AL CREDITO
- ▣ Y OFERTAR SUS SERVICIOS FINANCIEROS DE FINANCIACION



ES ANTE TODO, UNA CRISIS DE CONFIANZA

SE HA ROTO EL MODELO DE CRECIMIENTO BANCARIO DE
LOS ULTIMOS AÑOS

SE HA PROVOCADO UN PROBLEMA GRAVE DE LIQUIDEZ
Y, POR TANTO, UNA DISMINUCIOIN DRASTICA DE LA OFERTA
CREDITICIA



- ENDURECIMIENTO DEL ACCESO
- ENDURECIMIENTO DE LAS CONDICIONES



AVALES FINANCIEROS ANTE
ENTIDADES FINANCIERAS (AFEF)
AVALES FINANCIEROS ANTE OTRAS
ENTIDADES (AFOE)
AVALES TECNICOS (AT)



FINANCIEROS

- ▣ ACTUAN COMO INTERMEDIARIOS ANTE ECA

TECNICOS

- ▣ GARANTIZAS CAPACIDAD EMPRESA PARA REALIZAR UN DETERMINADO TRABAJO O EJECUTAR UNA OBRA DETERMINADA
- ▣ ACTUAN DIRECTAMENTE FRENTE AL BENEFICIARIO



PRESTAMOS

Inversión

Reestructuración financiera

Circulante

CREDITOS

LEASING

PTMOS DE LA ADMON



Aval ante proveedor documentado en efectos

Aval ante proveedor por suministro a cliente

Aval ante otros acreedores

Aval anticipo subvenciones



Avales Provisionales

Avales Definitivos

Avales ante la Administración

Avales al Cliente por Suministros

Avales a Profesionales

NECESIDADES ACTUALES PYME

INVERSION: HA DISMINUIDO
SENSIBLEMENTE

CIRCULANTE / REESTRUCTURACION

- ▣ COBRAN MAYOR IMPORTANCIA
- ▣ APARECEN NUEVAS FIGURAS

CIRCULANTE/REESTRUCTURACION

CIRCULANTE TRADICIONAL: DESFASE
COBROS/PAGOS, EXPANSION,
IMPAGADOS OCASIONALES.

REESTRUCTURACION TRADICIONAL:
TRANSFORMACION DE PASIVO BANCARIO
DE CORTO A LARGO PLAZO

CIRCULANTE/REESTRUCTURACION

CIRCULANTE ACTUAL: COBERTURA
INTERESES/CUOTAS OPERACIONES VIGENTES
ANTE IMPOSIBILIDAD POR CAIDA DRASTICA
DE FACTURACION/CASH FLOW.

REESTRUCTURACION ACTUAL:
INTRODUCCION DE CARENCIA, PLAZO O
MAYOR IMPORTE INDEPENDIENTE O
COMBINADAMENTE

PLANTEAMIENTOS ACTUALES

¿SON UNA SOLUCION O SIMPLEMENTE
UNA HUIDA HACIA ADELANTE?

DEPENDE DE:

- ▣ PLAN VIABILIDAD
- ▣ OTRAS MEDIDAS DE LA EMPRESA
 - ▣ CON OTRAS ENTIDADES
 - ▣ A NIVEL INTERNO



DESDE LA ADMINISTRACION

LINEA ICO LIQUIDEZ/MORATORIA PYME

LINEA IVF REESTRUCTURACION DEUDA Y
CIRCULANTE

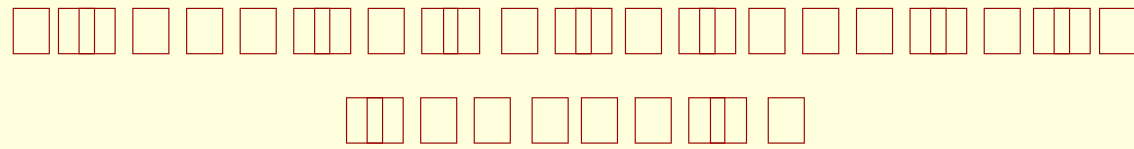
DESDE LAS ECA

MAYOR APOYO EN LA REESTRUCTURACION

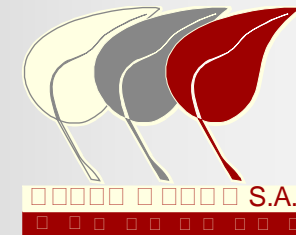
DESDE LA SGR

APOYO A SECTORES SENSIBLES

Mucha **S** **GR**acias



CLAVE MAYOR



Forum Forinvest
26 de marzo 2009

PONENTE: Pedro De Álava



Forum Forinvest S.A.

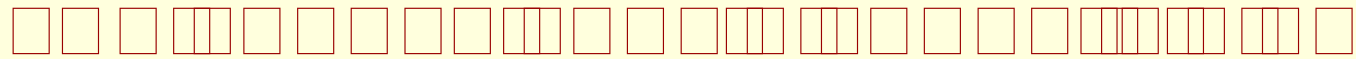
Forum Forinvest S.A. is a company registered in the Commercial Register of the Valencian Community, with CIF B-123456789, and is a member of the CNMV.

Forum Forinvest S.A. is a company registered in the Commercial Register of the Valencian Community, with CIF B-123456789, and is a member of the CNMV.

- Oficinas en Valencia, Pamplona y Valladolid.
- Inscrita con el número 28 en el Registro de la CNMV.
- 11 Fondos y sociedades de capital riesgo gestionadas.
- 47 Sociedades Participadas.
- 5 Desinversiones.
- 11 años de experiencia (1997). Proyecto avalado por la experiencia de los profesionales que han desarrollado esta labor a través de APB ASOCIADOS, S.A.; ARPA ASESORES, S.L.. y, en la última etapa, a través de ARISTA VIVA, S.A., SCR.
- 130 M de € volumen actual de fondos gestionados.
- 5´5 M€ de Inversión en la Comunidad Valenciana.



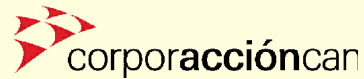
Forum Forinvest S.A.



Biotech						3P Biopharma
Alimentación Restauración						
TIC – Teleco						
Servicios/ Retail						
Producción Industrial						

Expertise en sectores:

- Biotecnología,
- Tecnología / Robótica / TIC
- Agro-alimentación.



Empresarios, empresas privadas y patrimonios familiares.





Forum Forinvest S.A.

Forum Forinvest S.A.

Forum Forinvest S.A.



Forum Forinvest S.A.



Forum Forinvest S.A.



Forum Forinvest S.A.



Forum Forinvest S.A.



Forum Forinvest S.A.



Forum Forinvest S.A.



Forum Forinvest S.A.

Forum Forinvest S.A.



Forum Forinvest S.A.



Forum Forinvest S.A.



S.C.R.



COM VAL EMPRENDE S.A.

COM VAL EMPRENDE F.C.R. es un fondo de inversión de capital riesgo que gestiona el patrimonio de los inversores que forman parte de su estructura de capital.

El fondo de inversión de capital riesgo COM VAL EMPRENDE F.C.R. tiene como objetivo principal la inversión en empresas de nueva creación y desarrollo que aporten un alto grado de innovación y crecimiento.



El fondo de inversión de capital riesgo COM VAL EMPRENDE F.C.R. tiene como objetivo principal la inversión en empresas de nueva creación y desarrollo que aporten un alto grado de innovación y crecimiento.

Objetivo del fondo: Inversores públicos (IVF y SEPI Desarrollo Empresarial), Entidades Financieras e Inversores Privados.

Ámbito de inversión: primeras fases (semilla, start-up, primeras fases de desarrollo), proyectos ubicados en la Comunidad Valenciana que aporten un alto grado de innovación y crecimiento.

Empresas beneficiarias: JET READY, DOMOBLUE, EURENER, KRONOMAV, BIÓTICA



Forinvest S.A.
Calle 100 No. 100-100, Bogotá, Colombia
Tel: +57 (0)2 280 1000 Fax: +57 (0)2 280 1001
www.forinvest.com.co

Forinvest S.A. es una empresa de capital riesgo que opera en Colombia y
tiene como objetivo apoyar el desarrollo de empresas de alto potencial
de crecimiento.

- Proyectos con alto grado de innovación y tecnología
- Sectores: tecnológico, comunicaciones, consumo /alimentación, productos industriales, investigación médica, energías, logística, biotech, farmacia.
- Fases, en función de los fondos, principalmente proyectos en etapas de desarrollo y expansión. Proyectos de expansión y desarrollo.
- Proyectos de alto potencial de crecimiento y con alto grado de innovación y tecnología
- Proyectos con ambición de ser líderes en su sector y con alto potencial de crecimiento
- Existencia de un equipo de gestión experimentado y con alto potencial de crecimiento en el capital social del nuevo proyecto.
- Proyectos con alto potencial de crecimiento y con alto grado de innovación y tecnología



Forinvest S.A.
Calle 100 No. 100-100, San José, Costa Rica

El Fondo de Inversión Forinvest S.A. es un fondo de inversión de capital abierto que opera en el mercado de valores de Costa Rica.

- El Fondo de Inversión Forinvest S.A. opera con posibilidades de salida temporal para el Fondo.
- Derecho de suscripción y rescate de acciones del Fondo de Inversión Forinvest S.A. en cualquier momento y lugar.
- El Fondo de Inversión Forinvest S.A. opera en el mercado de valores de Costa Rica.
- El Fondo de Inversión Forinvest S.A. opera en el capital, preferentemente.
- El Fondo de Inversión Forinvest S.A. opera en el mercado de valores de Costa Rica.
- Mecanismos de protección de la inversión.
- El Fondo de Inversión Forinvest S.A. opera en el mercado de valores de Costa Rica (proceso de comprobación): legal, técnica y económica.
- El Fondo de Inversión Forinvest S.A. opera en el mercado de valores de Costa Rica: presencia asegurada en los órganos Gobierno (Consejo), pacto de permanencia y no competencia de los promotores, compromiso de información periódica.



□□□□□□□□ □□□□□□□□□□ □□□□□□ □□□□□□□□□□□□
□□ □□□□□□□□□□□□□□

1. Las proyecciones conservadoras.
2. Las previsiones del mercado son a 5 años vista.
3. Una gran empresa firmará la próxima semana.
4. Los empleados clave se incorporaran tan pronto como iniciemos la sociedad.
5. No tenemos competidores.
6. Las grandes empresas son demasiado lentas para ser una amenaza.
7. Nos alegramos de que haya estallado la burbuja, en época de crisis siempre hay oportunidades.
8. Nuestras patentes no permiten defender nuestro negocio.
9. Todo lo que tenemos que hacer es captar un 1% del mercado.



Forinvest S.A.



- A. Captación de fondos
- B. Oportunidades de inversión
- C. Evaluar y seleccionar
- D. Negociar la participación
- E. Gestionar la participación
- F. Desinversión





□□□□□□□□ S.A.
□□□□□□□□



Senda del Éxito :

- Proyecto viable, con ambición de crecimiento y potencial notoriedad.
- Visión futura de la compañía y definir la estrategia para conseguirlo.
- Equipo gestor involucrado en el capital social y con experiencia.
- Posibilidades de salida temporal para el Fondo.
- Alto grado de innovación como base del nuevo proyecto.
- Creación de empleo generado en el entorno.

Errores Comunes: Plan de negocio poco claro, falta de diferenciación , carencia de equipo, proyecto reducido sin capacidad de crecimiento.



□□ □□ □□□□□□□□□□□□□□□□□□

Una participación en el capital

□□ □□□□□□□□□□□□□□

- Plan de Negocio bien cuantificado y orientado a la rentabilidad.
- Ventaja competitiva.
- Barreras de entrada sostenibles.
- Gastos escalables .
- Bajo “burn rate” (gastos corrientes).
- Partnership.
- Compañías creadas para durar.
- Atractivo para los inversores y el mercado.

□□ □□□□□□

□□ □□□□□□□□□□□□□□□□□□□□



Forum Forinvest S.A.



1. Experiencia y profesionalización en la toma de decisiones. Desde los órganos de administración de la compañía. Consejo de administración y junta general de accionistas.
2. Network, contactos (una puerta).
3. Valoración.
4. Recursos para acelerar el crecimiento.
5. Principales áreas de aportación de valor.

1 Estrategia 2 RRHH 3 Ventas 4 Finanzas 5 Marketing 6 Tecnología

COMUNIDAD VALENCIANA BUSINESS ANGELS NETWORK





Durante las distintas fases del desarrollo de la empresa, los modelos de inversión y apoyo varían :

- Nacimiento o Start Up (Capital semilla – Seed Capital),
- Crecimiento (Capital Riesgo tradicional).
- Expansión (Mercados Financieros)

Tradicionalmente estos fondos se han vinculado al sector financiero y bancario bajo una cultura más conservadora de “mucho capital y menos riesgo”, buscando empresas más consolidadas y con necesidades de inversión más altas...

Los **Business Angels** suponen una mejora del sistema al canalizar y estructurar plataformas de inversión, capacidad creativa y emprendedora y el conocimiento y la experiencia empresarial... Y dispuestos a correr más riesgos.

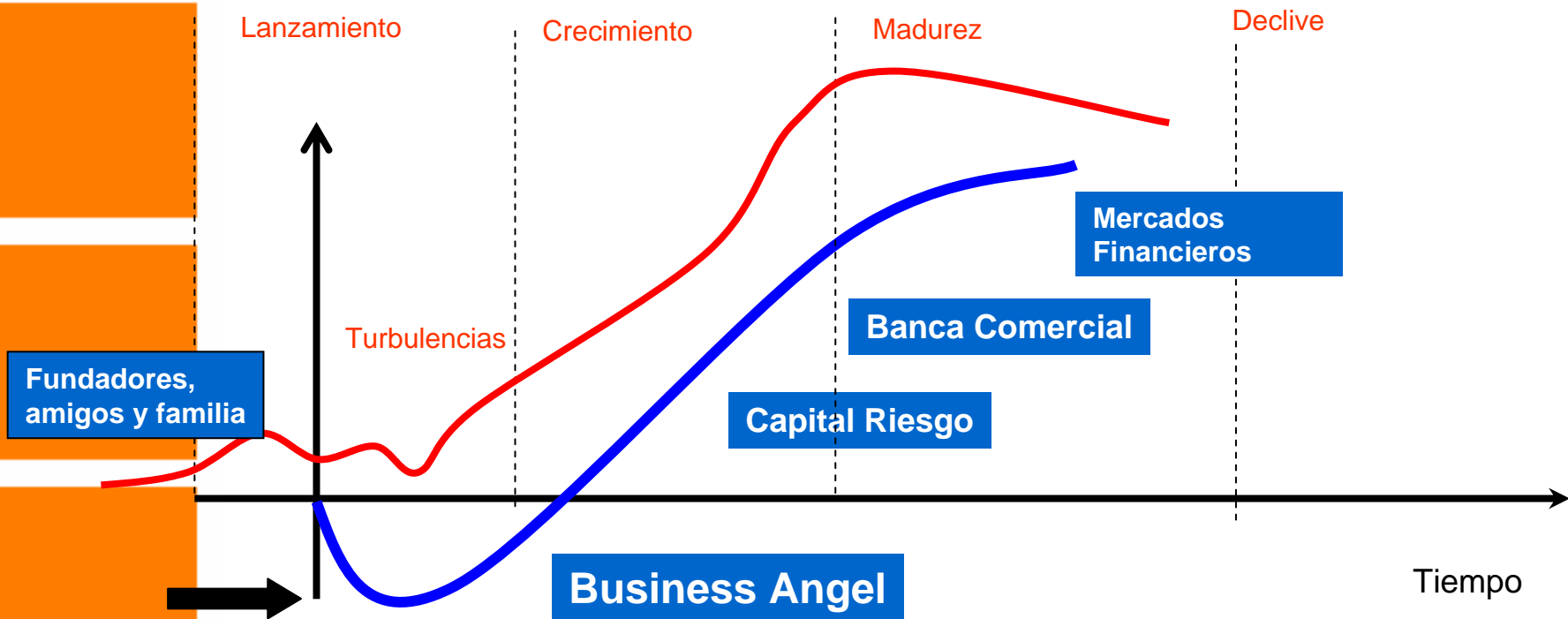
La actuación de los Business Angels es una ayuda valiosa para el emprendedor, facilitando el nacimiento de la empresa y acompañándole desde los primeros momentos de la puesta en marcha de la idea y el arranque de la nueva actividad.

LAS REDES DE BA

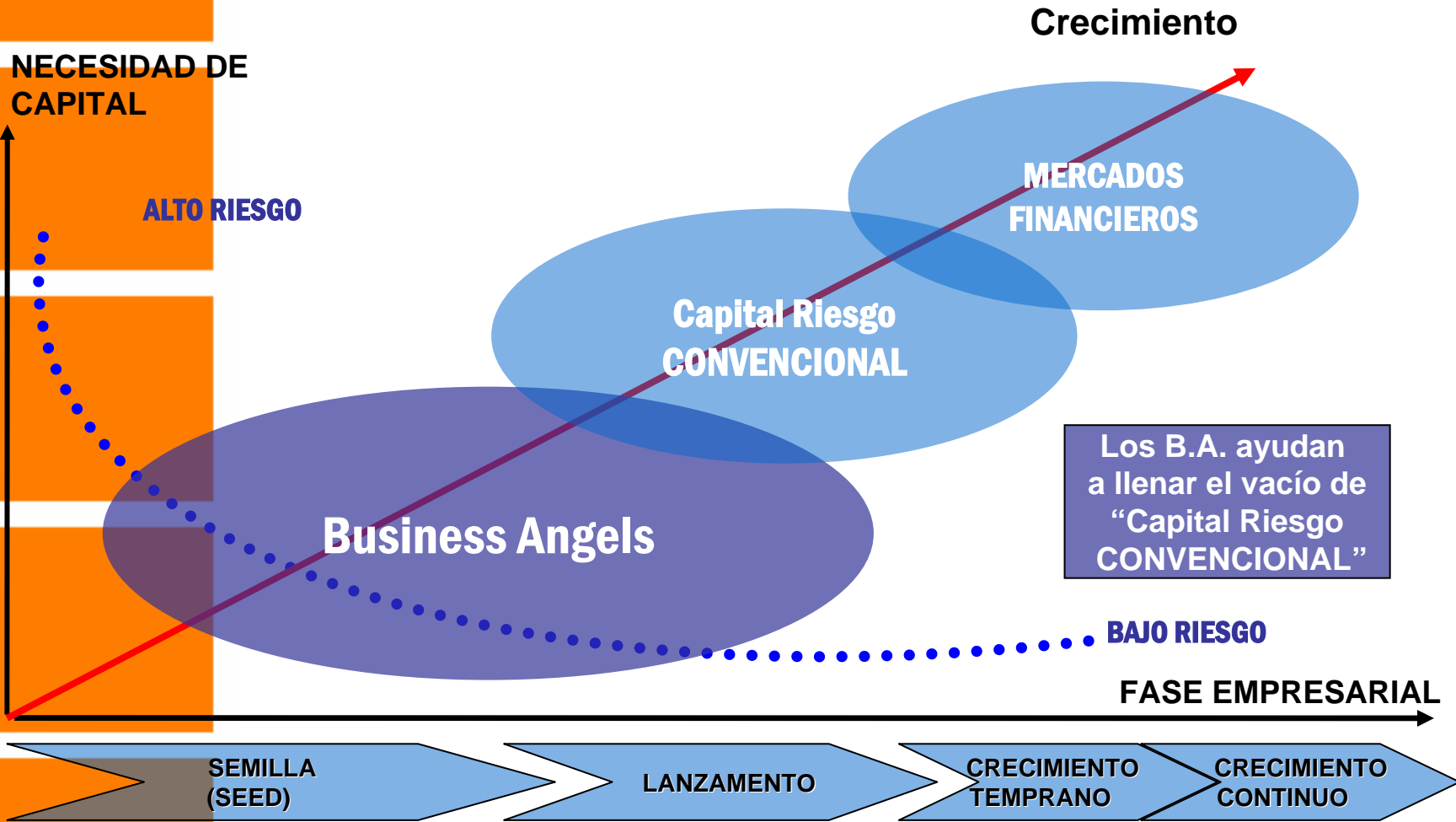
Uno de los desafíos fundamentales de los emprendedores es el acceso a recursos necesarios para iniciar su actividad a causa de:

- Aversión al riesgo empresarial de las entidades financieras
- Falta de instrumentos de financiación diversificados

Tipos De Financiación En Función De La Vida De Una Empresa



OPORTUNIDADES Y RIESGOS DE LA FINANCIACIÓN



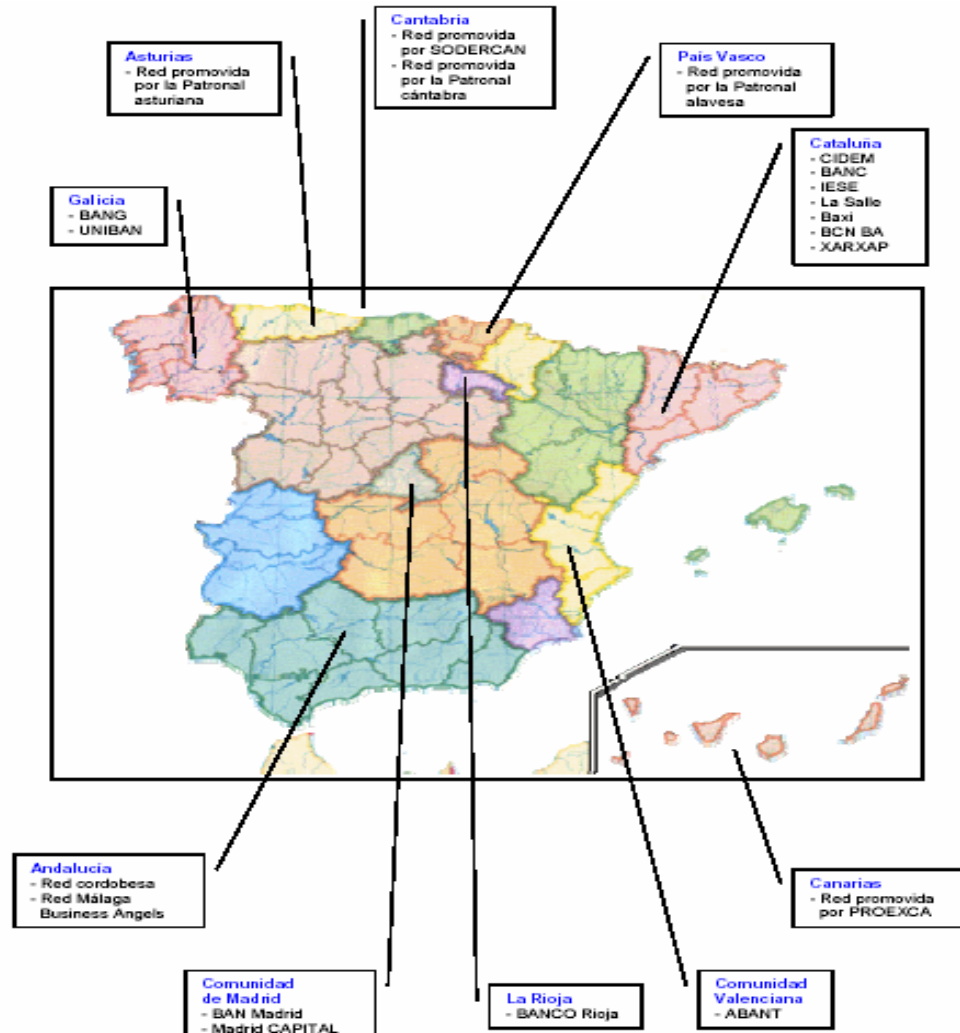
¿Qué es un Business Angel?

Un **Business Angel** es un particular que aporta capital, conocimientos y experiencia de gestión, así como una amplia red de contactos, a empresas nuevas o en fase de crecimiento

- **Tipos de proyectos**: innovadores con capacidad de crecimiento
- **Intervención en la gestión**: altamente implicados, incluso en el día a día y en el propio Consejo de Administración
- **Localización de proyectos**: para los asociados de la CV BAN, preferentemente en la Comunidad Valenciana, sin descartar otras regiones
- **Cuantía de la inversión**: aprox. entre 50.000 y 300.000 euros, obteniendo participaciones mayoritarias o minoritarias de la sociedad

¿Qué es una Red de Business Angels?

- Actualmente, existen aprox. 11 redes de inversores privados en España
- En la C. Valenciana oficialmente existe una red, pero se estima que hay otras 4 entidades que hacen funciones similares a las redes
- En 2004, existían 282 redes de inversores privados en Europa



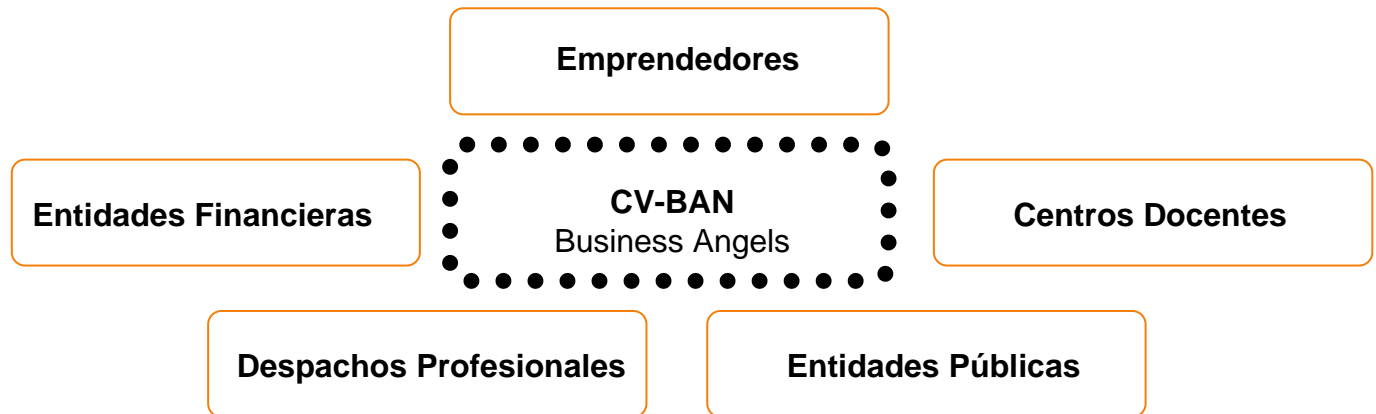
CV-BAN

Con el principal objetivo de acercar la fórmula de la inversión privada al máximo número de emprendedores y facilitar el acceso a proyectos interesantes a inversores potenciales, se crea la **CV BAN Ó COMUNIDAD VALENCIANA BUSINESS ANGELS NETWORK**

- **Forma jurídica:** asociación debidamente constituida, 4 Julio 2008
- **Organización:** un gestor y secretario de la asociación y los recursos necesarios para acometer los primeros estadios
- **Requisitos de los business angels:**
 - Mentalidad y capacidad inversora
 - Conocimiento y experiencia como inversor
 - Cumplir con los requisitos del código de conducta interno de la red
- **Requisitos de los proyectos:**
 - Localización preferente: Comunidad de Valencia.
 - Con alta componente innovadora, alto potencial de crecimiento y aspiraciones de expansión dentro y fuera de la C. Valenciana
 - En primeros estadios de desarrollo
 - Con un equipo promotor con un profundo conocimiento del sector e implicado económicamente en el proyecto

CV-BAN

CV-BAN está en continuo contacto con **otras organizaciones** para el desarrollo de las actividades y servicios propuestos



CÓMO LLEGAR A LOS PROYECTOS



MODELO OPERATIVO DE UN PROYECTO



OPORTUNIDAD
ESTRATEGICA
Y VIABILIDAD



SELECCIÓN
DEL CANAL
DE FINANCIACIÓN



RECOMENDACIONES
TENDENCIAS
Y OPORTUNIDADES
SECTORIALES

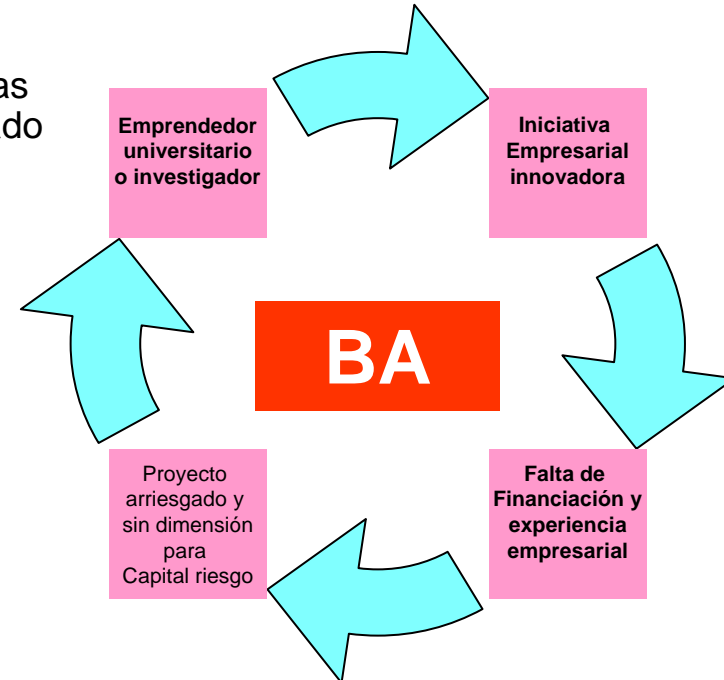


PÓLÍTICA DE
BENEFICIO Y RETORNO
DE LA INVERSIÓN

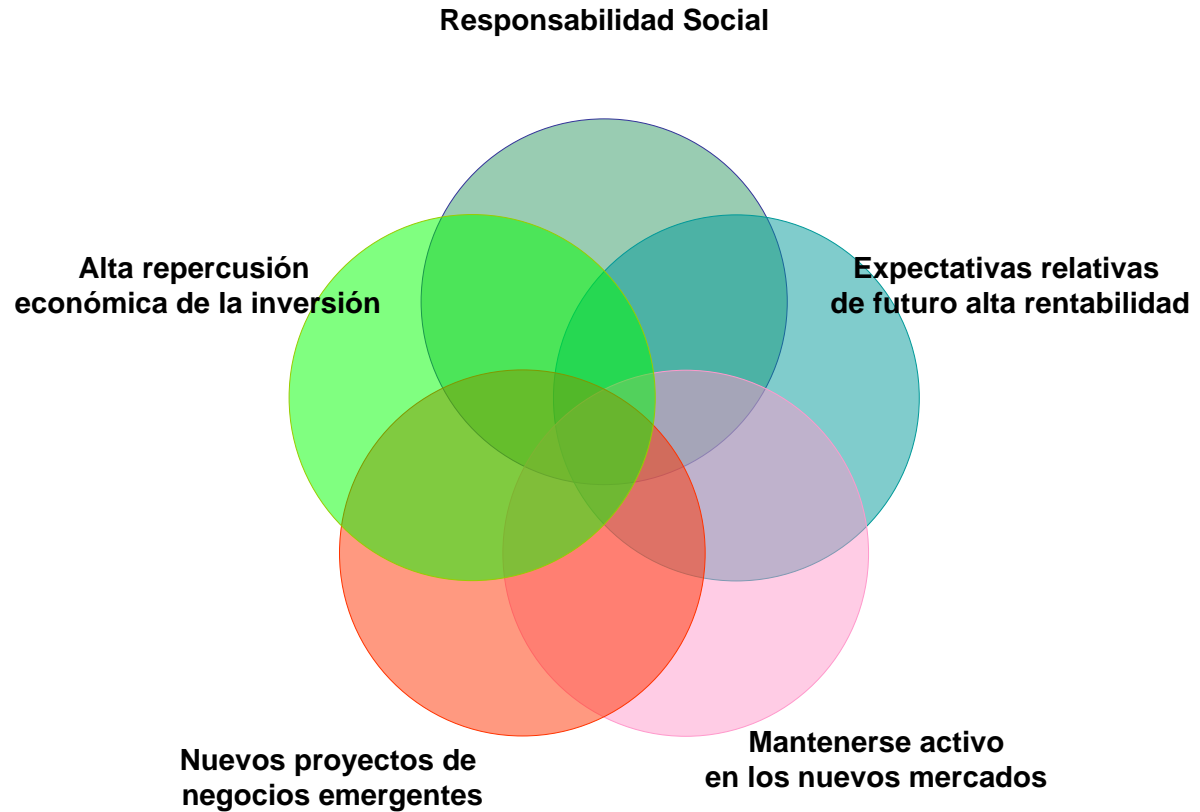
PERFIL EMPRENDEDOR

¿Qué características debe reunir un emprendedor?

- Capacidad para asumir riesgos
- Espíritu innovador y creativo
- Capacidad organizativa
- Carisma y capacidad de dirigir personas
- Balance entre ser realista / idealista
- Dejarse influir por personas con experiencia
- Capacidad de análisis rápido de las situaciones cambiantes del mercado



Razones para invertir ...





INVERSOR BA

En la actualidad, el acceso a la financiación de la mayor parte de los emprendedores y empresarios, es un verdadero problema. En los últimos años, el mercado bancario ha desarrollado diversos productos financieros, pero todavía existen dificultades para acceder a recursos para poner en marcha su plan de inversión y en muchos casos es el factor que impide la creación y el crecimiento de empresas viables.

CV-BAN nace para promover una estructura financiera efectiva alternativa y complementaria a las instituciones financieras y promovida por inversores informales, BA, que permiten cubrir las necesidades de financiación de nuevos proyectos empresariales indispensables para el desarrollo de nuestra región.

La inversor, en CV-BAN puede aportar a BA:

1. Invertir en Proyectos de Alta Rentabilidad (en el momento de tipos de interés bajos y bolsa estabilizada)
2. Invertir en Proyectos de I+D+i suscitados por Parques Tecnológicos o Investigaciones Universitarias.
3. Implicación social en el desarrollo empresarial y, al mismo tiempo, participe de la rentabilidad de su inversión.
4. Diversificar riesgo en nuevos proyectos o empresas, al formar parte de un grupo que reparte sus recursos entre varios proyectos, gestionados BA para asegurar su éxito.

BUSINESS ANGELS

La finalidad es mejorar la eficiencia del lanzamiento y desarrollo inicial de nuevos negocios que provienen de las últimas investigaciones llevadas a cabo en la Red de Parques Tecnológicos, Universidades y otras instituciones a nivel nacional, y, en concreto, en la Comunidad Valenciana. Para esto se unen dos grupos de consultoría valencianos con una larga trayectoria en el desarrollo de negocio y en nuevas tecnologías.

El **objetivo** marcado por es invertir a través de la sociedad de inversión en *nuevos proyectos de forma más segura, diversificando riesgos* y dando la oportunidad al *mayor número de emprendedores o proyectos empresariales*, ayudándoles a gestionar de forma directa para **asegurar el éxito**.

CV-BAN tiene la finalidad de:

1. Difundir el concepto de **BA** (Sociedad de Inversión *Business Angel*) como un buen recurso de financiación adaptado a las necesidades de los emprendedores,
2. Desarrollar el potencial de los **BA** Como inversores informales en nuestra región, de manera que signifiquen un impulso para los emprendedores, pero sin exponer a los inversores a riesgos innecesarios, a través de la participación en varios proyectos.
3. Promover sociedades de inversión con los **BA** en nuestra Comunidad para favorecer la creación y desarrollo de micro y pequeñas empresas innovadoras con base tecnológica, potenciando medidas y programas de fomento para su creación.

PERFIL DEL INVERSOR/SOCIO BA

- El inversor que se une a CV-BAN es un profesional activo, que busca revivir su faceta emprendedora. Después de haber demostrado su valía y haber obtenido el éxito y reconocimiento, quiere volver a crear. Apasionarse. Obtener satisfacción.
- Quiere sentirse vivo con nuevos proyectos. Disfrutar. Crear. Divertirse. Emocionarse. No quiere permanecer expectante e impasivo.
- Quiere realizarse. Retomar en este ámbito la dirección y control de su vida. Participar y jugar. Quiere aportar sus ideas para que los Business Angels se ocupen también del desarrollo de las mismas. Poner en marcha aquellas ideas que tuvo que aparcar por falta de tiempo. Revivir nuevas ilusiones. Sentirse joven.
- Quiere agradecer a la Sociedad en la que se desenvuelve la oportunidad que le ha permitido el éxito que ha logrado. Su voluntad es la creación y desarrollo de nuevas oportunidades. Extendiendo el nuevo tejido industrial. Impulsando el conocimiento. Fomentando la tecnología. Colaborando en el desarrollo de una Sociedad más avanzada, responsable y rica. Convirtiéndose en la vanguardia que lidera el crecimiento de su comunidad y país.
- Pertenecer a CV-BAN es compartir nuevas ideas. Relacionarse con gente diferente. Inteligente. Activa. Creativa. Significa crear una realidad más rica y diversa. Significa aportar proyectos para que se hagan realidad. Ambicionar de nuevo el éxito en otras facetas y sectores. Compartir la visión de crear un mayor valor sin renunciar a disfrutar. Es decir SI a un nuevo Renacimiento personal.

Código de Conducta

1. La RED **gestionará** en todo momento la actividad de una forma clara y honesta en todas las negociaciones
2. La RED **desarrollará** sus actividades de una forma profesional y no realizará prácticas no legales
3. La RED **no admitirá** inversores si sospecha que el capital disponible para inversiones tiene un origen dudoso
4. La RED **formalizará** y especificará las cuotas que cobrará por las actividades
5. **Acuerdo de Confidencialidad** para los promotores de planes y proyectos de inversión
6. Los miembros podrán acceder a la información y los libros de resumen la **situación económica** de la entidad

Contacto

COORDINADOR:

DANIEL VIDAL CRESPO

REALIZA BUSINESS ANGELS

c/ Avellanas, 10 bajo

46003 Valencia, España

Tel.: (+34) 96 111 80 78

e-mail: info@realiza-ba.com

**DATOS DE
CONTACTO**

Otros Instrumentos de Financiación

CEEI Valencia

Jornada “Instrumentos de Financiación para Pymes”

FORINVEST - 26 de Marzo de 2009

Financiación no tradicional

FOROS DE INVERSIÓN

- ▣ Financiación en forma adquisición de acciones o participaciones en la sociedad realizada por las empresas/inversores miembros del foro de inversión.
- ▣ Ej. Foro de Inversión de FUNDEUN (Fundación Empresa Universidad de Alicante)

Financiación social

MICROCRÉDITOS PARA MUJERES EMNPREDADORAS Y EMPRESARIAS (Ministerio de Igualdad)

- ▣ Préstamos de hasta 25.000 € (excepcionalmente hasta 25.000 €) para la creación de empresas por parte de mujeres, y en condiciones ventajosas.
- ▣ Plazo de amortización de hasta 5 años más 6 meses de carencia.
- ▣ Tramitación a través de organizaciones colaboradoras (Organizaciones Empresariales de Mujeres – OMEGA, FEMENP, FIDEM, UATAE, WWB, Fundación Mujeres, Federación de Mujeres Progresistas y Federación de Asociaciones de Mujeres en la Economía Social – ESFERA).

Nota: Condiciones de 2008. A la espera de firmar el Convenio 2009.

PRÉSTAMOS SOLIDARIOS (Obra Social de Bancaja)

- ❑ Crédito personal de hasta 100.000 €, destinado a colectivos con dificultad de acceso a la financiación, preferentemente a inmigrantes, para montar una empresa.
- ❑ 100.000 €.
- ❑ Una vez se emita el informe favorable o desfavorable de la operación por parte de Bancaja.
- ❑ Plazo de hasta 5 años, con carencia de capital los 6 primeros meses (sólo se pagan intereses).

Actualmente en proceso de ampliación de los beneficiarios a colectivos con especialmente desfavorecidos (parados de larga duración, discapacitados, hogares monoparentales, etc.).

MICROCRÉDITOS (Obra Social de La Caixa)

Existen dos tipos de microcréditos:

- Préstamo personal de hasta 10.000 € para financiar pequeños proyectos de inversión de empresas y autónomos que se conceden bajo la tutela de cooperativas de crédito que intervienen como intermediarias.
- Préstamo personal de hasta 10.000 € para financiar pequeños proyectos de inversión de empresas y autónomos que se conceden a través de las oficinas de "la Caixa".

El criterio de concesión de los microcréditos de "la Caixa" atiende fundamentalmente a la viabilidad económica del proyecto.

Premios

Premios para proyectos de empresa

- ▣ Fundación BANCAJA (40 premios que ascienden a un total de 425.000€)
- ▣ Premios del DIA DEL EMPRENDEDOR
- ▣ Premios SERVEF para Jóvenes Emprendedores
- ▣ Premios VALENCIA EMPRENDE
- ▣ Premio de la Revista EMPRENDEDORES
- ▣

Fondos,...y sobre todo, prestigio y notoriedad.

Financiación bancaria convencional

PRINCIPALES TIPOS DE FINANCIACIÓN BANCARIA PARA PYMES

□□□□□ □□□□□□		□□□□□
□□□□□□	□□□□□	
Descuento : - Comercial - Anticipo de facturas Anticipo de créditos (C-58) Factoring	Gestión de pagos confirmados Transferencias financiadas Gestión de Pagos Domiciliados	Préstamos - Personales - Hipotecarios - Leasing - Convenios
□ □□□□□ □□□□□□□□□□ □□□□□ □		
Cuenta de crédito		

□ □□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□ □□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□
Renting
Avales

Consideraciones de interés

¿QUÉ APORTA EL CEEI VALENCIA?

Dado que realizamos un trabajo continuado con estas entidades, conocemos los diferentes productos existentes y su aplicación a las iniciativas empresariales, por lo que podemos ofrecer
servicios personalizados:

- Realizamos reuniones con cada una de ellas.
- Realizamos análisis desde el punto de vista de cada tipo de inversores.
- Realizamos propuestas más adecuadas a cada entorno.

Aspectos clave a tener en cuenta...

- ▣ ¿Para qué quiero la financiación?
- ▣ ¿Qué importe necesito?
- ▣ ¿Lo necesito todo de golpe o por fases?
- ▣ ¿Para cuándo la necesito?
- ▣ ¿Tengo garantías (inmuebles, etc.)?
- ▣ ¿Quiero aceptar nuevos socios?
- ▣ ¿En qué fase está la empresa: en fase de arranque, de crecimiento, de expansión, ...?
- ▣ ¿En qué sector opera mi empresa?

Gracias por su atención



Plaza Emilio Sala, 1
03801 Alcoy (Alicante)
Tel.: 965 541 666 · Fax: 965 544 085
E-mail: informacion@ceei-alcoy.com
www.ceei-alcoy.com



Ginjols, 1 (esquina Avda. del Mar)
12003 Castellón
Tel.: 964 72 20 30 · Fax: 964 23 88 89
E-mail: ceei@ceei-castellon.com
www.ceei-castellon.com



Ronda de Vall d'Uxó, 125
Polígono Carrús. 03205 Elche (Alicante)
Tel.: 966 661 017 · Fax: 966 661 040
E-mail: ceei@ceei-elche.com
www.ceei-elche.com



Parc Tecnològic, Avda. Benjamín Franklin, 12
46980 Paterna (Valencia)
Tel.: 96 199 42 00 · Fax: 96 199 42 20
E-mail: informacion@ceei.net
www.ceei-valencia.com

www.redceei.com

www.emprenemjunts.es